

Der Faszination Teich erlegen

WIRTSCHAFT Kai Hochhaus ist mit 18 Jahren bereits erfolgreicher Geschäftsmann



Auch in mehreren Becken, die an der Terrasse entstanden, hält Kai Holthaus Fische.

BILDER: DORIS GROVE-MITTEWE/DPA



Ein Folienteich mit Bachlauf gehört zum Hochhausschen Garten und ist zugleich Anschauungsobjekt für Kunden.

Der Portsloger interessiert sich für alles rund um das Thema „Wasserlebensräume und Fische“. Auch mit anderen Unternehmen arbeitet er zusammen.

VON DORIS GROVE-MITTEWE

PORTSLOGE – Wenn Kai Hochhaus mit Freunden über seinen Alltag spricht, hat er allerlei zu erzählen: Denn der 18-Jährige, der die Fachschule Wirtschaft der Berufsbildenden Schulen in Rostrup besucht, hat neben der Schule noch ein „zweites Leben“: Der junge Portsloger ist ein erfolgreicher Geschäftsmann. „Wasserlebensräume und Fische“ haben es dem jungen Mann angetan, der aus seinem Hobby auch seine Geschäftsidee entwickelte. „Alles rund um den Teich – Teich und Koi Edewecht“ heißt Kais Firma.

Als er zehn Jahre alt gewesen sei, habe ihn ein Kumpel mit zum Angeln genommen, berichtet der 18-Jährige. So begann die Leidenschaft für all' das, was mit Wasser und im Wasser lebenden Tieren zu tun hat. Lange habe es nicht gedauert, da wünschte sich Kai eigene Fische. Aber keine für ein Aquarium, sondern für einen Teich. „300 Liter fasste mein erster Teich“, erinnert sich der

„Wasserlebensräumen“ zu tun hat. Fachliteratur, eigene Erfahrungen und das Fachwissen, das er in Seminaren und Fortbildungen vermittelt bekommt, sowie sein Interesse, Teichzubehör noch weiter zu verbessern, bilden die Säulen seines Erfolgs.

„Mein erster Teich bestand aus einer Teichschale. Bald wünschte ich mir einen kleinen Folienteich, später einen größeren und noch einen größeren.“ Um solche Wünsche bezahlen zu können, suchte Kai nach einer Möglichkeit, sich etwas Geld zu verdienen. Und so begann er als jugendlicher, Wasserpflanzen, die er nicht benötigte, über das Internet zu verkaufen.

Doch das war nur der Anfang. Mit Kais wachsendem Interesse nach noch mehr Teichfachwissen einhergingen auch Nachfragen von Kunden, die sich erkundigten, ob

der Portsloger auch selbst Teiche anlegt und ob er auch Fische zum Verkauf anbietet. Auch diese Wünsche wollte der Schüler, der sich durch Seminare und Lehrgänge entsprechend qualifizierte, erfüllen.

„Ich biete inzwischen alles rund um den Teich an. Beim

Teichbau arbeite ich mit anderen Firmen zusammen, die beispielsweise die notwendigen Baggerarbeiten erledigen und die Teichfolie liefern.“ Auch Teichtechnik ist bei Kai Hochhaus zu haben. „Ich habe eine eigene Filteranlage mit sehr starken Filtern entwickelt. Dabei

Auf Kois hat sich Kai Hochhaus

spezialisiert. Aus Japan und Thailand importiert er solche Fische, oben drein bezieht er Nachzuchten aus der Region.

Nächstes Jahr will der 18-jährige auch Biotopfische anbieten – Moderlieschen und Bitterlinge, Gründlinge, Rotfedern und ähnliches.

„Bei der Teichbepflanzung empfehle ich heimische Gewächse“, sagt der junge Mann, der nach der Schule eine Ausbildung zum Industriekaufmann oder Immobilienkaufmann

machen will, sich aber auch weiterhin um „Wasserlebensräume“ kümmern möchte. 250 Wasserpflanzen, darunter 80 Seerosenarten, können über ihn bezogen

werden. Kokosmatten und Vegetationsträger sowie Fischfutter sind ebenfalls bei ihm zu haben. Erreichbar ist Kai Hochhaus wie folgt: ☎ 0172/5861230; 04405/49848.

verwende ich den Filterstoff Zeolith“, berichtet der junge Experte. „Filter nach Maß“ seien seine Visitenkarte. Selbst Schwimmteiche, der neue Trend im Teichbau, können bei dem Portsloger in Auftrag gegeben werden.

Vor eineinhalb Jahren erhielt er das Zertifikat vom Niedersächsischen Landesamt für Verbraucherschutz und Lebensmittelsicherheit dass er lebende Tiere verkaufen darf.



NWZ-SERIE

JETZT BIN ICH (MEIN EIGENER) CHEF

Diese NWZ-Serie stellt Menschen im Ammerland vor, die den Schritt in die Selbstständigkeit gewagt haben.